



Diseñado para las empresas que requieren fortalecer a su departamento de ventas utilizando toda la información de su sistema comercial en un dispositivo móvil.



**ETIMARK® SIMVAD Fuerza de Ventas** es el sistema que **facilita y ayuda a las ventas en campo**, al enlazarse a **AdminPAQ®** o **CONTPAQi® Comercial** permite obtener la información necesaria para la realización del proceso; con la ayuda de la movilidad como mejor herramienta puede realizar **notas de venta, pedidos, remisiones, control de crédito y cobranza y facturación.**

El sistema se compone de 2 aplicaciones:

- **Residente:** es la aplicación donde se determina parte de la configuración para el funcionamiento del sistema, además de que es el **interprete** entre la aplicación del dispositivo móvil y AdminPAQ® o CONTPAQi® Comercial a través del **SDK de CONTPAQi®**.
- **Móvil:** es la aplicación que realiza **toda la actividad que lleva a cabo el departamento de ventas**, notas de venta a crédito o contado, pagos de clientes, remisiones de mercancía en consignación, facturación, etc.

### Fuerza de Ventas Móvil

- **Excelente entorno de movilidad** que apoya al equipo de ventas otorgándoles todos los **recursos necesarios para administrar y facilitar** los procesos comerciales de **ventas en ruta**; **todos los procesos** realizados tienen **aplicación directa** con documentos a los sistemas de AdminPAQ® y CONTPAQi® Comercial.
  - **Carga y Descarga de Inventario** mediante documentos de **Remisión de Mercancía en Consignación**, lo que da como resultado el manejo y control de una **carga consolidada** en el dispositivo sobre el almacén móvil.
  - **Aperturas y Cortes aplicados directamente** en la base de datos de AdminPAQ®, lo que nos otorga la **utilización de los reportes** de los sistemas de CONTPAQi®.
  - **Notas de Venta** a crédito y de contado.
  - **Control de Pagos y Abonos** realizados a los documentos de venta, permitiendo manejar la cobranza y saldos de clientes en la misma aplicación móvil.
  - **Todos** los movimientos y reportes de la aplicación facilitan un **Comprobante Impreso**, incluso permiten la **reimpresión** de los mismos.
  - **Histórico de venta por cliente** de los **últimos 5** registros de venta, detallando **productos y precio de venta**.
  - **Alta de clientes** permite tener un **control de saber a quién, qué productos y en qué precio se le vende**; esos nuevos registros también se sincronizan a los catálogos de los sistemas CONTPAQi®
- Algunos **sectores comerciales con éxito** en los que se ha implementado la aplicación han sido la **comercialización de bebidas, lácteos, productos de harina, botanas, carnes, congelados, etc.**

### Documentos Digitales

- **Documentos importantes** para el departamento ya que complementan sus **labores diarias** y más al encontrarse en campo debido a que son **constantemente requeridos**.
  - **Pedidos**
  - **Cotizaciones**
  - **Remisiones**
  - **Devoluciones**



Diseñado para las empresas que requieren fortalecer a su departamento de ventas utilizando toda la información de su sistema comercial en un dispositivo móvil.

## Facturación

- ETIMARK® SIMVAD Fuerza de Ventas tiene la **opción de facturación que brinda más ayuda al agente o ejecutivo** ante las circunstancias que pueden ocurrir frente al cliente como lo es ahora la **facturación electrónica**.

## Aplicación Batch o en Línea

- SIMVAD® cuenta con dos prácticas modalidades de trabajo:
  - Batch:** funciona perfectamente para empresas cuyas rutas transitan por lugares distantes y en los que difícilmente hay señal de telefonía móvil con datos. Esta modalidad inicia con una sincronización inicial al comenzar la ruta: *catálogos de clientes, productos, historial de ventas por cliente de la ruta, stock, etc.* y finaliza con la descarga de la información al término de la ruta.
  - En Línea:** esta modalidad entra en funcionamiento para el dispositivo a partir de que empieza a contar con datos en su señal telefónica y su función es realizar exclusivamente tareas de actualización de información como documentos recientes no sincronizados, clientes, consultas de existencias de otros almacenes, etc.

nuevo

nuevo

## Gestor de Ruta

- Administración completa de la ruta**, brindándole al Agente:
  - Control de Incidencias de Visita
  - Informe de clientes visitados / no visitados.
  - Petición de clientes por ruta, orden de visita o selección manual.
  - Gestión de trazabilidad.

nuevo

## Control de Inventarios (U. Medida, Características, Series, Lotes y Pedimentos)

- Al realizar ventas el sistema móvil cuenta con los **procesos necesarios** para el completo control sobre los productos **con unidades de medida o características** y poder descontarlos sobre su **carga consolidada**, así como también cuenta con dichos procesos para el manejo de productos que su control de inventario es mediante **series, lotes y pedimentos**.



nuevo

## Mayor y mejor desempeño y seguridad al trabajar con bases de datos SQL®

- Puede almacenar y analizar un **mayor volumen de información** y tiene **más capacidad en el manejo de datos**.
- Cuenta con un mejor **manejo y resguardo de información**.



nuevo

## Exportación de la información y ejecución de reportes en Excel®

- Genera reportes en formatos de **Excel® y PDF**.
- Facilita la generación de reportes** como seguimiento de rutas, re-impresiones de cortes y ventas por ruta como si fuese un diario de ventas, etc.
- Revise o exporte los documentos que fueron creados por los agentes de ventas**.





Diseñado para las empresas que requieren fortalecer a su departamento de ventas utilizando toda la información de su sistema comercial en un dispositivo móvil.

nuevo

### Multi-Dispositivos

- Su nuevo módulo **Multi-Dispositivos** permite:
  - **Enlazar Dispositivos** con Microsoft Windows® Mobile.
  - **Controla los enlaces de los dispositivos.**
- Se **integra con ETIMARK® SIMVAD Fuerza de Ventas** para:
  - **Mejorar la Sincronización** para varios dispositivos a la vez, tanto en carga como en descarga de la información.



nuevo

### Interfaz con Etimark® Auto-Facturación en Línea

- **ETIMARK® SIMVAD Fuerza de Ventas** además permite:
  - Realizar **facturas electrónicas** al unir esta aplicación de dispositivos móviles con la herramienta web de **ETIMARK® Auto-Facturación en Línea**, así cubrirá las necesidades de ventas para las facturas solicitadas por sus clientes.



próximamente